

Comment Décrypter le Langage du Corps

Cadeau

Bonjour,

Je m'appelle Gisèle et je vous offre gratuitement ce mini book qui vous donnera quelques explications sur la méthode infallible qui permet de lire et d'adapter le langage du corps pour avoir un succès maximum dans la vie.



Il vous donnera envie, j'en suis sûre, d'en savoir plus sur cette méthode extraordinaire écrite par Michaël CURTIS en 2 volumes, que je vends sur mon site pour la modique somme de 14 euros,

Qu'est-ce que le Langage du Corps ?

Le langage du corps est un mode de communication silencieux, non verbal, que nous employons dans chacune de nos relations avec une autre personne.

C'est comme un miroir qui nous dit ce que l'autre personne pense et ressent en réponse à nos propos et à nos actions. Le langage du corps implique les gestes, les manières et les autres signes corporels.

Pouvez vous imaginer que dans les situations de la vie courante, 60% à 80% des messages que nous transmettons aux autres passent par le langage du corps et que la communication verbale réelle ne compte que pour 7 à 10 % ?

Notre capacité à utiliser le langage du corps d'une manière positive et de lire dans les pensées des autres par le biais de leur langage du corps peut devenir un outil puissant pour le développement général de notre personnalité.

Imaginez pouvoir créer une forte impression dans votre travail, vos affaires et aussi dans le domaine de l'amour en possédant des connaissances dans ce champ d'étude qui n'est pas si courant, mais qui est pourtant si efficace.

Visitez mes sites : <http://www.futur-heureux.com> et/ou <http://www.ma-vie-reussie.com>

Comment Décrypter le Langage du Corps

Cadeau

C'est l'outil silencieux d'une vie réussie.

Au contraire du langage verbal qui est tout à fait conscient, le langage du corps est tout à fait inconscient et révélateur de la psychologie de l'être humain.

Nous utilisons tous les jours le langage du corps dans nos vies pour faire passer notre message, pour obtenir des réactions positives, et pour obtenir tout ce qu'on peut désirer.

Nous utilisons ce langage tout le temps, mais nous n'en sommes peut-être pas conscients. De plus, ce langage n'implique pas seulement la bouche mais également le corps dans son ensemble. Pourriez-vous même imaginer le fantastique pouvoir qui permet de l'appliquer ?

Avec ce pouvoir vous serez en mesure d'interpréter les émotions intérieures des autres personnes même si elles ne les expriment pas directement.

Parce qu'elles ignorent que leur corps est en train de les trahir pendant qu'elles vous parlent, et que vous avez tout compris ! **Imaginez votre supériorité par rapport à ceux qui ne savent pas !**

Et puis ce qui est génial, c'est que ça marche aussi dans l'autre sens. Puisque vous saurez décrypter le langage du corps, vous saurez également comment faire pour ne pas vous trahir vous-même !

Vous saurez, sans risque d'erreur, comment inspirer confiance, quelle position adopter, quel geste faire ou ne pas faire, comment regarder votre interlocuteur, comment lui donner une impression favorable et aussi, comment l'influencer à son insu.

Parce que vous saurez maîtriser tout ce qui peut vous trahir : votre corps, votre visage, vos gestes, votre démarche, votre voix, la façon de vous habiller, votre comportement et mille autres petites choses qui expriment tout ce que vous ressentez intimement, consciemment ou non.

Voici, décrivez brièvement, 8 situations que vous rencontrez chaque jour, faciles à décoder en observant les mouvements des gens.

Visitez mes sites : <http://www.futur-heureux.com> et/ou <http://www.ma-vie-reussie.com>

Comment Décrypter le Langage du Corps

Cadeau

1 – Ceux qui sont intéressés par ce que vous dites :

Ils conservent le contact visuel plus de 60% du temps. Plus les yeux sont grands ouverts, plus la personne est intéressée. En fait, une personne conserve plus le contact visuel quand elle écoute que quand elle parle.

- Leurs têtes sont inclinées vers l'avant.
- Ils hochent la tête. Une telle action signifie qu'ils approuvent ce que vous dites. Cela signifie qu'ils sont attentifs et qu'ils écoutent.
- Leurs pieds sont orientés vers vous.
- Ils sourient fréquemment. Mais notez que tous les sourires ne transmettent pas les mêmes sentiments.

Un sourire allongé n'est pas authentique. Il est montré par courtoisie, mais pas nécessairement pour indiquer de la sympathie ou de l'amitié. Les dents sont presque cachées.

2 – Ceux qui montrent qu'ils réfléchissent :

Les gens pensent tout le temps. Mais des individus différents effectuent des mouvements du corps différents en fonction du type et de l'intensité de leurs pensées. Certaines de ces actions sont décrites ci-dessous :

- Ils caressent leur menton. Cela signifie qu'ils sont en train de peser les avantages et les inconvénients de la proposition ou de l'idée présentée.
- Ils enlèvent leurs lunettes, après quoi ils peuvent soit les nettoyer, soit poser le bout d'une des branches de celles-ci sur leurs lèvres.
- Ils se donnent du temps pour réfléchir aux choses. Une branche de lunettes dans la bouche pourra aussi indiquer qu'ils ont besoin de plus de détails et qu'ils souhaitent encore écouter.
- Ils se pincent l'arrête du nez, sans doute les yeux fermés. Les gens qui font cela sont en train de réfléchir profondément. Ils sont peut-être dans une situation difficile, et sont conscients des conséquences qui peuvent résulter de la prise d'une décision cruciale.

Comment Décrypter le Langage du Corps

Cadeau

- Ils posent une de leurs paumes sous le menton, l'index pointé et tendu le long de la joue tandis que les autres doigts sont posés sous la joue. Ce geste indique le plus probablement des pensées critiques envers les autres personnes ou de l'antagonisme.
- Ils marchent tête baissée et les mains derrière le dos. Les gens qui marchent de cette façon sont probablement soucieux et ont des problèmes qu'ils sont en train d'essayer de résoudre.

3 – Ceux qui montrent qu'ils sont sur la défensive ou qu'ils cachent quelque chose :

La bouche peut conserver les secrets, mais certains gestes peuvent indiquer que les gens cachent quelque chose qu'ils ne veulent pas que les autres connaissent, comme par exemple :

- Ils marchent les mains dans les poches.
- Ils croisent les bras.
- Ils cachent leurs mains de toutes les façons possibles.

4 – Ceux qui s'ennuient ou n'éprouvent pas d'intérêt :

Certains signaux transmis par les gens qui s'ennuient ou qui n'éprouvent pas d'intérêt inclus :

- La tête soutenue par la paume de la main, souvent accompagnée d'yeux qui tombent.
- Ils dénotent de l'inattention en gardant les yeux fixés dans le vide (sans cligner des yeux) ou en regardant autour d'eux fréquemment.
- Ils se tirent les oreilles. Cela peut aussi indiquer qu'ils veulent interrompre une personne en train de s'exprimer.
- Ils font sans cesse cliquer leur stylo.
- Ils tapotent avec leurs mains ou leurs pieds.
- Ils bâillent constamment.

Comment Décrypter le Langage du Corps

Cadeau

- Leurs pieds ou des parties de leur corps indiquent la sortie, comme s'ils avaient une forte envie de s'en aller.
- Ils n'arrêtent pas de bouger sur leurs sièges. Cela peut aussi signifier qu'ils ne sont pas bien installés ou mal à l'aise, ou qu'ils sont simplement fatigués.
- Ils se croisent les jambes et n'arrêtent pas d'agiter leurs pieds dans tous les sens en faisant des petits mouvements rapides.

5 – Ceux qui sont excités ou éprouvent de l'intérêt :

- Ils frottent les paumes de leurs mains entre elles.
- Ils se frappent les mains.
- Leur tête est penchée vers l'avant.
- Ils se croisent les doigts (en général avec l'espoir que quelque chose d'exceptionnel ou de particulier arrive).

6 – Ceux qui montrent de la confiance, de l'autorité ou de la puissance :

- Ils maintiennent un contact visuel ferme et regardent rarement des parties du corps situées sous le nez.
- Ils parlent d'une voix grave, ils ont un débit lent, leur voix s'infléchit vers le bas.
- Leur menton est incliné vers le haut.
- Leur poitrine est projetée vers l'avant.
- Ils se tiennent droits, qu'ils soient debout ou assis.
- Ils s'assoient à l'envers, le dossier de leur chaise servant de support ou de bouclier. Les gens qui s'assoient dans cette position sont reconnus pour être des meneurs et avoir de l'agressivité.
- Leurs mains sont serrées derrière le dos.
- Leurs mains sont placées à côté de leurs hanches.
- Leurs pieds sont sur la table.
- Ils ont une poignée de main vigoureuse, les paumes vers le bas.

Comment Décrypter le Langage du Corps

Cadeau

- Ils se penchent en arrière avec leurs deux mains soutenant leur tête.
- Ils bougent avec précision et sans hésitation.
- Ils marchent d'un pas ferme les bras se balançant énergiquement.

7 – Ceux qui sont en colère ou résistent :

- Leurs poings sont serrés.
- Ils tapotent avec leurs mains ou leurs pieds.
- Une de leurs mains attrape l'autre main ou un bras, un coude.
- Leurs bras sont croisés à la hauteur de la poitrine.
- Leur col est défait comme pour laisser passer l'air frais durant l'été.
- Ils donnent des coups de pieds dans la poussière ou dans l'air.
- Leurs bras sont placés verticalement vers la table tandis que les mains attrapent le bord.

8 – Ceux qui doutent de vous ou vous mettent en cause :

Il est parfois difficile de déterminer si vous êtes considéré comme une personne fiable, ou si vous êtes vu comme quelqu'un d'illogique. Voici quelques indices qui indiquent la suspicion :

- Ils regardent sur le côté du coin de l'oeil.
- Ils se frottent ou se touchent les yeux ou les oreilles.
- Leurs mains sont enfoncées dans leurs poches.
- Leurs bras sont croisés sur la poitrine.
- Leurs lunettes sont baissées sur la partie inférieure de l'arrête du nez, les yeux scrutant par-dessus. Ce mouvement peut signifier que l'on vous examine de près (au point où vous vous en rendez compte).
- Frotter ou toucher son nez (vous le faites sans doute très souvent lorsque vous êtes indécis ou inquiet).

Comment Décrypter le Langage du Corps

Cadeau

Le Langage du Corps pour Séduire

Les signaux que les hommes et les femmes emploient lorsqu'ils se font la cour ont été étudiés, et les conclusions générales sont que ces signaux sont absolument inconscients.

Plus vous comprenez consciemment ces signaux, plus vous serez capable de faire la cour avec succès auprès de la personne qui fait naître en vous le désir, que ce soit l'homme ou la femme de vos rêves.

Pour maîtriser l'art de la séduction réussie, vous devez en premier lieu vous sentir bien avec vous-même. Soyez confiant. Soyez vous-même, ou alors vous aurez l'air faux ou désespéré.

La séduction peut être utilisée pour à peu près n'importe quoi, pas seulement pour attirer le sexe opposé, mais aussi pour atteindre tout ce que vous désirez dans la vie. On peut décrire cela comme de la bonne séduction.

Voici quelques conseils pour faire passer la bonne séduction à votre avantage :

- Ne vous inquiétez pas au sujet de savoir si vous faites bonne impression ou non. La séduction peut aider à se faire des amis ou impressionner un client en vous rendant abordable. Souriez, car cela vous donnera un air amical.
- Rappelez-vous que vous ne pouvez pas attirer les gens juste en vous asseyant ou en vous mettant debout comme une statue.
- Soyez obstiné. La séduction fonctionne mieux quand vous êtes patient.
- Entraînez-vous devant un miroir, ce n'est que comme ça que vous atteindrez la perfection.
- Faites le premier pas ! La chance ne passe qu'une fois, donc si vous désirez quelque chose ou quelqu'un, foncez ! Abandonnez vos inhibitions.

Comment Décrypter le Langage du Corps

Cadeau

- Laissez votre corps être attractif.
- Souriez souvent et avec sincérité, car le sourire dénote de la confiance, de la cordialité, une attitude positive, une bonne humeur et cela donne l'impression que vous êtes quelqu'un avec qui il est sans doute agréable de se trouver.
- Ayez le sens de l'humour. Apprenez à rire de sujets légers. Les gens aiment être en compagnie de personnes qui arrivent à tourner toutes les situations en situations comiques.
- Maintenez le contact visuel. Vos yeux sont sans doute la partie la plus expressive de votre corps.
- Quand vous regardez votre chéri(e) continuellement, vous exprimez des intentions sincères.
- Soyez ouvert, physiquement. Ne croisez pas les bras sur la poitrine.

Comment savoir si l'objet de vos désirs est intéressé ?

- Si il ou elle regarde vers le bas et vers le côté, elle est intéressée.
- Si il ou elle regarde à gauche et à droite, elle n'est pas intéressée.
- Si c'est une femme, Ses lèvres montrent la voie. Elle a un large sourire avec les dents bien visibles dans un visage détendu.
- Elle vous regarde profondément et bat des cils.
- Elle caresse ses cheveux ou les entourent autour de ses doigts.
- Ses vêtements laissent voir un peu plus de peau, ou elle les remet en place fréquemment.
- Elle s'assied en croisant ses jambes pour découvrir ses cuisses.

Comment Décrypter le Langage du Corps

Cadeau

- Si c'est un homme, c'est plus simple, il sourit fréquemment et montre de la confiance dans ses actions.
- Et bien d'autres choses encore

Conclusion

La forme de communication la plus profonde est sans doute le langage du corps, peu remarquée parce que pratiquée d'une manière inconsciente. monde.

Tout le monde l'utilise, le langage du corps nous est donné naturellement et il est spontané. Le connaître et le comprendre rendra possible votre succès, vous pourrez ainsi vous adapter à toutes les situations, la communication deviendra plus facile et vous aurez une meilleure perception des gens.

Ce mini book, que je vous offre, n'est qu'un court aperçu des 193 pages que comporte cette méthode tout à fait sensationnelle pour décrypter le langage du corps.

Pour en savoir plus et appliquer cette méthode dans votre vie privée et professionnelle, vous pouvez vous procurer la version complète pour **14 euros seulement**, en cliquant sur mon site : <http://www.futur-heureux.com>

Avec cet ouvrage, je vous offre l'opportunité d'apporter des véritables changements dans votre vie.

Vous n'avez pas besoin d'avoir un don quelconque.

Il suffit d'appliquer la méthode basée sur les recherches en psychologie sur la science comportementale, et c'est tout.

Vous n'avez même pas besoin d'y croire.

Avec la plupart des sciences psychiques ou développement personnel, il faut

Visitez mes sites : <http://www.futur-heureux.com> et/ou <http://www.ma-vie-reussie.com>

Comment Décrypter le Langage du Corps

Cadeau

vraiment croire pour que l'effet se produise. Avec le langage du corps pas besoin de conviction pour que ça marche, il suffit juste de regarder l'autre.

Vous n'avez pas besoin d'être psychologue.

Juste un peu de mémoire pour vous souvenir de certains gestes et lire dans l'inconscient de votre entourage.

Dans cette version complète de 193 pages, voici une partie des informations que vous trouverez :

- **Comment savoir ce qu'une personne pense.**
- Comment savoir si une personne cache ou garde un secret.
- L'attitude pour manipuler facilement les autres.
- Détectez les prémisses de la colère afin d'adoucir les tensions avant "l'explosion".
- **Les 5 signaux dont vous devez vous méfier indiquant de la méfiance à votre égard.**
- Le geste fatal qui trahit la véritable intention des personnes.
- **Comment savoir si l'on vous ment.**
- La technique pour être apprécié et que l'on vous fasse confiance.
- Comment se faire plein d'amis avec cette méthode.
- Influencer à distance une personne que vous connaissez, idéal pour la vie professionnelle et sentimentale.
- Comment percer les défenses mentales d'une personne pour lui faire accepter vos suggestions.
- Comment prendre la position dominante (même face à votre patron) lors de négociations pour vous donner un avantage décisif.
- Que faire pendant les 10 premières minutes d'un entretien de vente.
- Les gestes à éviter à tout prix qui brisent la confiance du client et avortent la vente.
- Les 5 trucs pour contrer n'importe quelle objection de votre client.

Visitez mes sites : <http://www.futur-heureux.com> et/ou <http://www.ma-vie-reussie.com>

Comment Décrypter le Langage du Corps

Cadeau

- **Pourquoi le langage du corps est la clef du succès lors d'un entretien d'embauche.**
- **Le point le plus important avant l'entretien.**
- Comment créer une impression favorable dès les premières secondes de l'entretien d'embauche.
- Les 4 gestes à éviter lors d'un entretien.
- Comment reconnaître les signes d'agacement de votre interlocuteur pour changer de stratégie.
- **Les 5 secrets pour être séduisante ou séduisant, et attirer le sexe opposé.**
- **Comment lire dans le regard d'une femme ou d'un homme, pour savoir si vous l'intéressez.**
- Comment devenir un bon "détecteur de mensonges" en 8 étapes.
- Les 4 secrets pour se défendre sans violence quand vous êtes agressé.

Si vous achetez cet ouvrage, je vous enverrais 7 cadeaux gratuits qui compléteront avantageusement cette méthode.

Je vous souhaite une bonne lecture et beaucoup de succès dans votre vie.

Bien amicalement.

Gisèle

Si vous avez des questions vous pouvez me joindre par courriel :
kaczmagis@sfr.fr

Important : Vous pouvez offrir ce mini-book à la condition de ne changer ni le texte, ni les liens.

Visitez mes sites : <http://www.futur-heureux.com> et/ou <http://www.ma-vie-reussie.com>